

MONEY MINDSET

ACADEMY

MODUL 3



WENN DU TUST, WAS DU SCHON
IMMER GETAN HAST, WIRST DU
BEKOMMEN, WAS DU SCHON
IMMER HATTEST.

- DIANA DÉLO -



AUFGABE ZU VIDEO

1

MONEY MAGNETEN AKTIVIEREN



1. WELCHER GLAUBENSSATZ ÜBER GELD IST DERZEIT DOMINANT? BENENNE IHN UND DEKLARIERE IM FOLGENDEN, DASS DU IHN LOSLÄSST. BEGINNE DEN SATZ FOLGENDERMASSEN: *"ICH BIN AB SOFORT EMOTIONALE, PHYSISCH UND ENERGETISCH NICHT MEHR VERFÜGBAR FÜR...*

2. WAS IST EINE SACHE, DIE DU HEUTE TUN KANNST, UM DEIN GEHALT ODER UMSATZZIEL ZU ERREICHEN? WAS IST EINE SACHE, DIE DU HEUTE TUN KANNST, UM DEINE SCHULDEN, DISPO ODER DEIN KONTENMODELL ZU VERÄNDERN? FOKUSSIERE DICH AUF EINE MICROHANDLUNG, STATT DAS GROSSE ÜBERWÄLTIGEDNE ZIEL ZU FOKUSSIEREN.





3. WIEVIEL MÖCHTEST DU IN DEN NÄCHSTEN 6 MONATEN
ABBEZAHLT ODER EINGENOMMEN HABEN? WAS WIRST DU
TUN, UM DIESES ZIEL ZU ERREICHEN?



4. WAS WIRST DU JEDEN TAG IN MICROHANDLUNGEN TUN, UM DIESES ZIEL ZU ERREICHEN? DENKE DARAN: KONSTANZ IST DER SCHLÜSSEL ZUM ERFOLG.



5. SCHREIBE ALLE WEGE AUF, WIE DU HEUTE ZU GELD KOMMEN KANNST. KANNST DU ETWAS VERKAUFEN, WAS FÜR UNRUHE IN DEINER WOHNUNG SORGT UND DU NICHT MEHR BRAUCHST? KANNST DU EINEN POTENZIELLEN KUNDEN ERNEUT KONTAKTIEREN? HAST DU EINE IDEE FÜR DEIN BUSINESS? KANNST DU DEINE AUSGABEN VERRINGERN? WIE SIEHT DIESE HANDLUNG AUS? TUE SIE HEUTE!



6. DU BIST HIER, UM DEINE TRÄUME ZU LEBEN. WAS SIND
DEINE WILDESTEN EPISCHEN TRÄUME? TEILE SIE HIER



7. WAS KANNST DU HEUTE TUN, UM EINE PROAKTIVE HANDLUNG VORZUNEHMEN?
WELCHE RECHNUNG KANNST DU HEUTE BEZAHLEN?
WEN KANNST DU HEUTE ANRUFEN UND EINEN RATENZAHLUNGSPLAN VEREINBAREN? HAST DU KÜRZLICH DEIN GEHALT ODER EINE AUSZAHLUNG BEKOMMEN UND KANNST EINEN PROZENTANTEIL AUF EIN KONTO GEBEN, WELCHES FÜR DEINEN DISPO, DEINE KREDITKARTE ODER DEINE SCHULDEN BESTIMMT IST? KANNST DU EINEN PROZENTANTEIL NEHMEN UND AUF DEIN INVESTITIONSKONTO UND EINEN ANDEREN TEIL AUF DEIN SPENDENKONTO GEBEN?



WENN DU EIN BUSINESS FÜHRST...

WENN DU SELBSTSTÄNDIG BIST, EIN UNTERNEHMEN FÜHRST UND EIN BUSINESS BABE BIST: FRAGE DICH BITTE HEUTE: KANN ICH MEINE PREISE ANHEBEN UND IN EINKLANG MIT MEINEN ZIELEN BRINGEN?

(SELBSTWERT + MEHRWERT BESTIMMT WIEVIEL MEHR WERT DU ERHÄLTST) WELCHE ANGEBOTE BIETEST DU IMMER NOCH AN, DIE EINFACH NICHT MEHR IM EINKLANG MIT DIR STEHEN? AN WAS HÄLTST DU DICH FEST? (BEI MIR WAR ES YOUTUBE)

WAS SIND DIENE BUSINESSZIELE FÜR DIE NÄCHSTEN 12 MONATE? WANN STEHEN PRODUKTLAUNCHES AN? WIE WILLST DU SIE KOMMUNIZIEREN? WIE HEBST DU DICH AB?

SCHLUSS MIT „HÄTTE, KÖNNTE, MÜSSTE, SOLLTE“

WOHLSTAND WIRD NICHT VON FLUFFIGER, UNGENAUER, KLEIN GEHALTENER UND ZERRÜTTETER ENERGIE ERSCHAFFEN. —> ES KOMMT VON MUT, SELBSTBEWUSSTSEIN





WENN DU ANGESTELLT BIST...

WENN DU IN EINEM FESTEN ANGESTELLTENVERHÄLTNIS BIST, FRAGE DICH
BITTE AB HEUTE:

BIST DU IN EINEM JOB, DER DICH BEGEISTERT?

BIST DU IM ABSOLUTEN EINKLANG MIT DEINEM MONATLICHEN GEHALT?

WANN WAR DAS LETZTE MAL, DASS DU MIT DEINEM CHEF ÜBER DEINE
GEHALTSERHÖHUNG GESPROCHEN HAST?

ÜBER DIENE ARBEITSBEDINGUNGEN, UNBEZAHLTE ÜBERSTUNDEN? EINEN
BONUS?

WELCHEN MEHRWERT BRINGST DU IN DIE FIRMA?

WELCHE MÖGLICHKEITEN GIBT ES, DASS DU DICH ANDERS IN DEINEM
TÄGLICHEN JOB ZEIGST? KANNST DU FRÜHER ALS ALLE ANDEREN KOMMEN
UND SPÄTER GEHEN? BAUST DU DIR NEBENBEI EIN

2. STANDBEIN AUF?

DER GRUND *WARUM MENSCHEN NICHT MOTIVIERT SIND IN IHREM JOB, IST
DER, WEIL SIE GELANGWEILT SIND.*



| SONSTIGE NOTIZEN ZUM COACHINGVIDEO |

DEINE HANDLUNGEN
SPIEGELN DEINE
PRIORITÄTEN WIEDER

- DIANA DÉLO -

NOTIZEN ZU VIDEO

2

WIEVIEL MEHRWERT BIETEST DU WIRKLICH?

| NOTIZEN ZUM COACHINGVIDEO |

DIE EINZIGE LÖSUNG
FÜR DEIN PROBLEM IST
ES, IN DICH ZU GEHEN
UND DEN TEIL IN DIR
LOSZULASSEN, DER EIN
PROBLEM MIT DER
REALITÄT HAT.

- MICHAEL A. SINGER -



NOTIZEN ZU VIDEO

3

WOHLSTANDS STATEMENTS

| NOTIZEN ZUM COACHINGVIDEO |

MENSCHEN WARTEN MIT
DEM KONTENMODELL,
BIS SIE "MEHR" GELD
HABEN.

WENN DU HEUTE NICHT
1€ VON 10€ SPENDEN
KANNST, WIRST DU
NIEMALS IN DER LAGE
SEIN, 10.000€ VON
100.000€ ZU SPENDEN.

- TONY ROBBINS -